

OFFRE D'EMPLOI

GLORIA MARIS GROUPE est l'un des leaders européens en aquaculture marine. Notre groupe international (200 personnes) créé en Corse il y a près de 30 ans, est en pleine croissance et recherche, pour sa filiale basée à Ajaccio, un responsable commercial France et Export.

Pleinement conscient de la qualité exceptionnelle de l'environnement naturel où nos productions sont implantées, nous combinons passion, savoir-faire, exigence et engagement qualitatif. Dans le respect total de notre environnement, nous assurons un suivi très strict de notre écosystème marin. La qualité premium et l'identité forte de nos élevages déterminent notre positionnement sur le marché en France comme à l'international.

A nos côtés, vous partagerez nos valeurs et notre conscience aiguë des enjeux alimentaires et environnementaux majeurs de la planète. Vous souhaitez participer à cette grande métamorphose dans nos modes de production et de consommation que représente l'aquaculture de qualité comme solution durable pour les générations futures.

Nous recrutons dans le cadre du développement de nos activités commerciales :

UN(E) RESPONSABLE DE L'EQUIPE COMMERCIAL(E) FRANCE et EXPORT

Poste basé à Ajaccio (Corse du Sud)

Rattaché(e) à la Direction Générale Sud et à la Direction Commerciale Groupe, vous aurez en charge :

- **D'animer votre équipe en qualifiant et en développant le portefeuille client (GMS et grossistes) :**
 - En vous assurant la maximisation des couples produits-marché à partir du plan commercial stratégique à trois ans.
 - En équilibrant et en faisant évoluer les portefeuilles clients pour s'adapter aux contraintes de l'offre et de la demande à court moyen et long terme.
 - En optimisant l'organisation de la supply-chain.
 - En optimisant la gestion des contraintes des équipes de pêches et de conditionnement.

- **De vous assurer de l'atteinte des objectifs individuels et en équipe**
 - En respectant les engagements en termes de volume et de valeurs.
 - En participant au reporting mensuel sur les ventes, les encaissements, les opérations de production

Votre profil :

D'une formation école de commerce ou d'ingénieur, vous avez au moins 5 ans d'expérience dans une fonction d'encadrement d'une équipe commerciale au sein d'un groupe tourné vers l'international. Vous avez mené avec succès des actions de prospection, développé le portefeuille client, exploré les circuits de distribution multicanale et su faire des choix stratégiques majeurs.

Votre sens du commerce, de la négociation et votre agilité relationnelle se combinent à vos talents d'organisation, de coordination des actions de prospections/ventes et d'animation des équipes.



Vos capacités de gestion et d'ordonnancement entre la production et le commerce vous permettent d'appréhender avec justesse la dynamique de production de nos métiers pour viser à la maximisation du résultat. Vous maîtrisez parfaitement le logiciel Excel.

Nos produits et nos clients étant qualitatifs, nous exigeons de votre part une recherche de l'excellence. Vous parlez obligatoirement anglais et l'Italien/espagnol.

Rémunération incitative et selon niveau d'expérience