



OFFRE D'EMPLOI

GLORIA MARIS GROUPE est l'un des leaders européens en aquaculture marine. Notre groupe international (200 personnes) créé en Corse il y a près de 30 ans, est en pleine croissance.

Pleinement conscient de la qualité exceptionnelle de l'environnement naturel où nos productions sont implantées, nous combinons passion, savoir-faire, exigence et engagement qualitatif. Dans le respect total de notre environnement, nous assurons un suivi très strict de notre écosystème marin. La qualité premium et l'identité forte de nos élevages déterminent notre positionnement sur le marché en France comme à l'international.

A nos côtés, vous partagerez nos valeurs et notre conscience aiguë des enjeux alimentaires et environnementaux majeurs de la planète. Vous souhaitez participer à cette grande métamorphose dans nos modes de production et de consommation que représente l'aquaculture de qualité comme solution durable pour les générations futures.

Nous recrutons dans le cadre du développement de nos activités commerciales :

Deux commerciaux juniors en alternance FRANCE et EXPORT **Poste basé à Gravelines (Hauts de France) et Ajaccio (Corse)**

Rattaché(e) au responsable commercial du site, vous aurez en charge de :

- **De participer à la prospection, qualification et développement du portefeuille client (GMS et grossistes) :**
 - En veillant à la maximisation des couples produits-marché à partir du plan commercial stratégique à trois ans.
 - En faisant évoluer les portefeuilles clients pour s'adapter aux contraintes de l'offre et de la demande à court moyen et long terme
 - En optimisant l'organisation de la supply-chain
 - En optimisant la gestion des contraintes des équipes de pêches et de conditionnement
 - En participant à la transition digitale de la structure
- **De participer à l'atteinte des objectifs de l'équipe**
 - En respectant les engagements en termes de volume et de valeurs
 - En participant au reporting mensuel sur les ventes, les encaissements, les opérations de production

Votre profil :

D'une formation école de commerce ou d'ingénieur, votre sens du commerce, de la négociation et votre agilité relationnelle se combinent à vos talents de coordination des actions de prospections/ventes.

Vos capacités de gestion et d'ordonnancement entre la production et le commerce vous permettent d'appréhender avec justesse la dynamique de production de nos métiers pour viser à la maximisation du résultat. Vous maîtrisez parfaitement le logiciel Excel.

Nos produits et nos clients étant qualitatifs, nous exigerons de votre part une recherche de l'excellence. Vous parlez obligatoirement anglais et l'Italien/espagnol.